

# デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社

---



会社説明資料  
(プライム:3916)

2025年2月16日



1

会社紹介

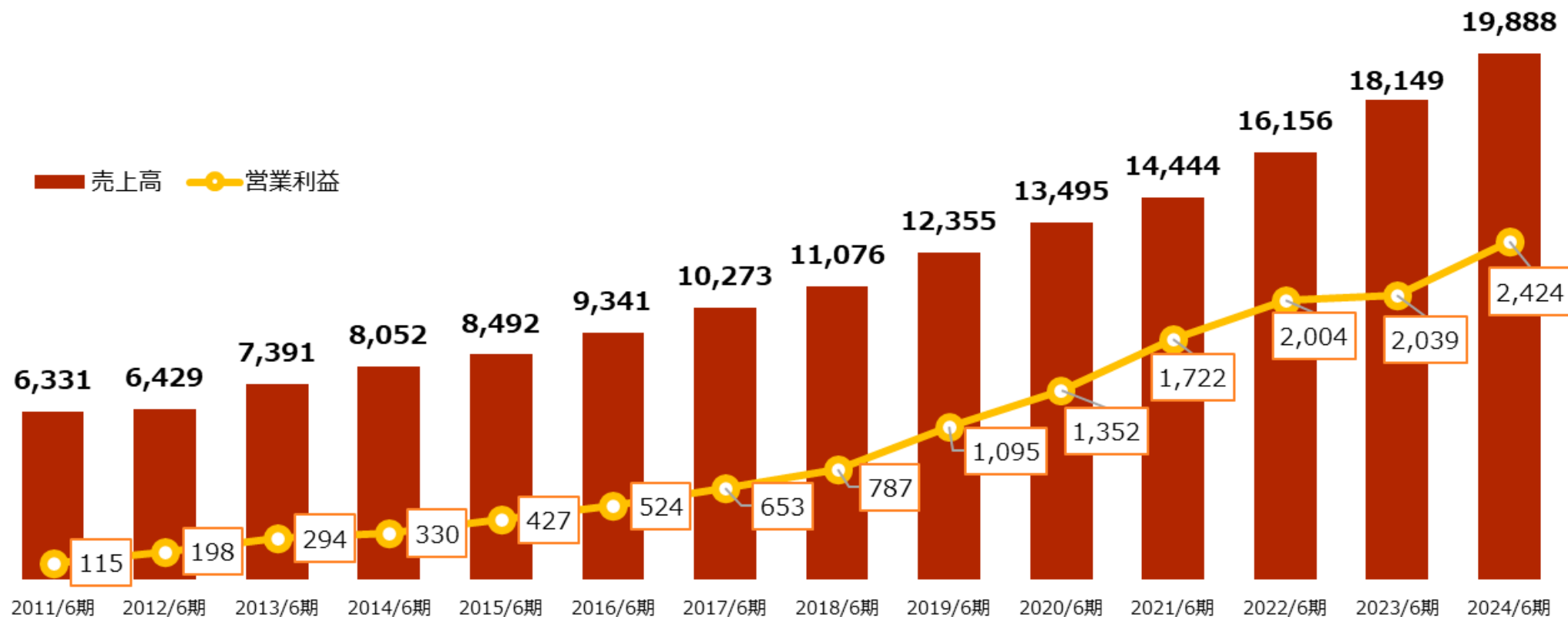
2

ビジネスのご紹介

3

中期目標・2Q業績・株主配当

## 14期連続、増収・増益



**1 4期連続増収・増益  
を続けて来ました  
これから、  
その秘訣をお話いたします。**



当社が大事にしている考え方

---

# 変化対応力

～ 常に化する世の中・社会に対し、失敗を恐れずにチャレンジする ～



# 変化対応の具体例



## 事業基盤

### 7つの会社による カンパニー制

- 金融、EC、組込みなど、各業務分野別に7つの会社に分かれた経営
- 経営者が社内に複数存在
- それぞれの強みを尖らせる
- 独立採算・小規模経営による迅速な経営判断

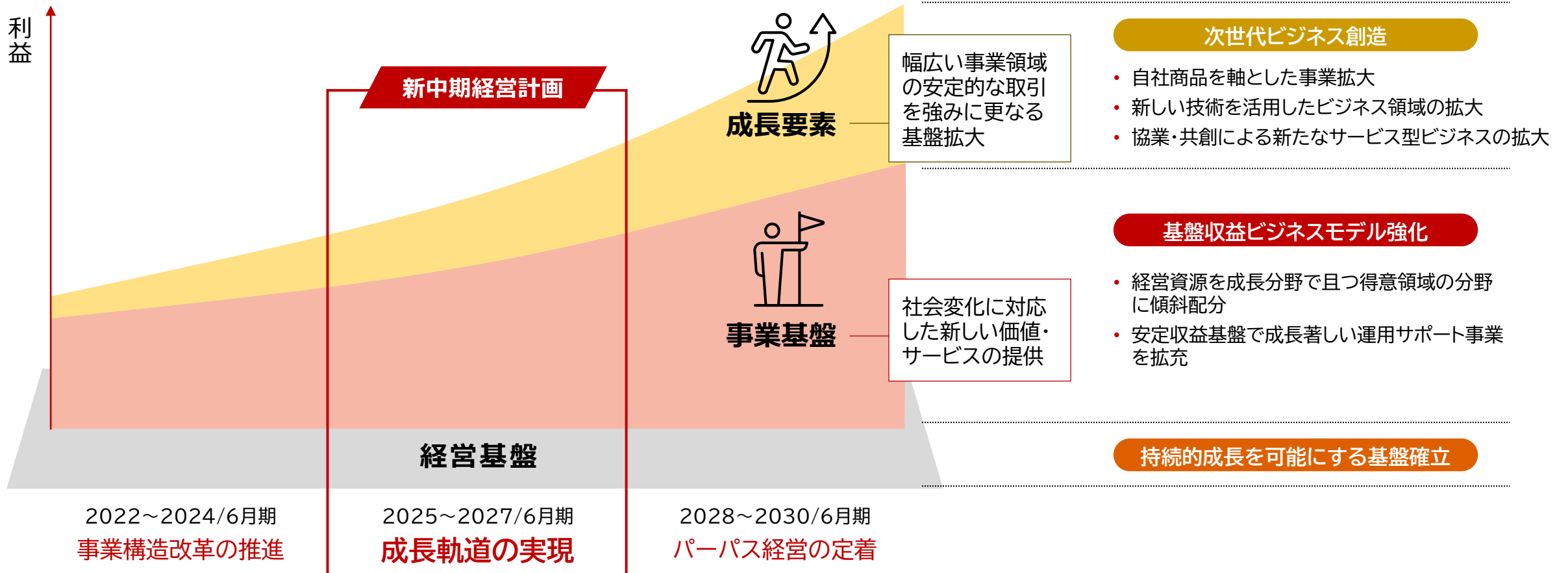
## 成長要素

### 積極的な開発投資による 自社商品

- 企業規模が小さかった創業当時から変わらない積極的な開発投資の精神
- 以下の商品ラインアップを所有
  - ✓ WebARGUS(ウェブアルゴス)
  - ✓ xoBlos(ゾブロス)
  - ✓ DD-CONNECT(ディーディーコネクト)
  - ✓ shieldcms(シールドシーアイエス)

# 中長期成長モデル

これまでの成長を支えてきた「二軸の事業推進」をより強化し、  
事業基盤の更なる拡大と新しい価値・サービスの提供を推進していく







# 会社概要

商号: デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社  
Digital Information Technologies Corporation

設立: 2002年1月4日

事業内容: 業務系システム開発、組込系システムの開発及び検証、システム運用サービス、自社開発ソフトウェア販売及びシステム販売事業

本社所在地: 東京都中央区八丁堀4-5-4 FORECAST桜橋5階

資本金: 453,156千円(2024年6月末)

決算期: 6月30日

従業員数 1,499名(単体1,204名) (2024年6月末)

役員: 代表取締役社長 市川 聡  
他社内取締役 4名、社外取締役 4名  
常勤監査役 1名、社外監査役 2名 (2024年9月末)

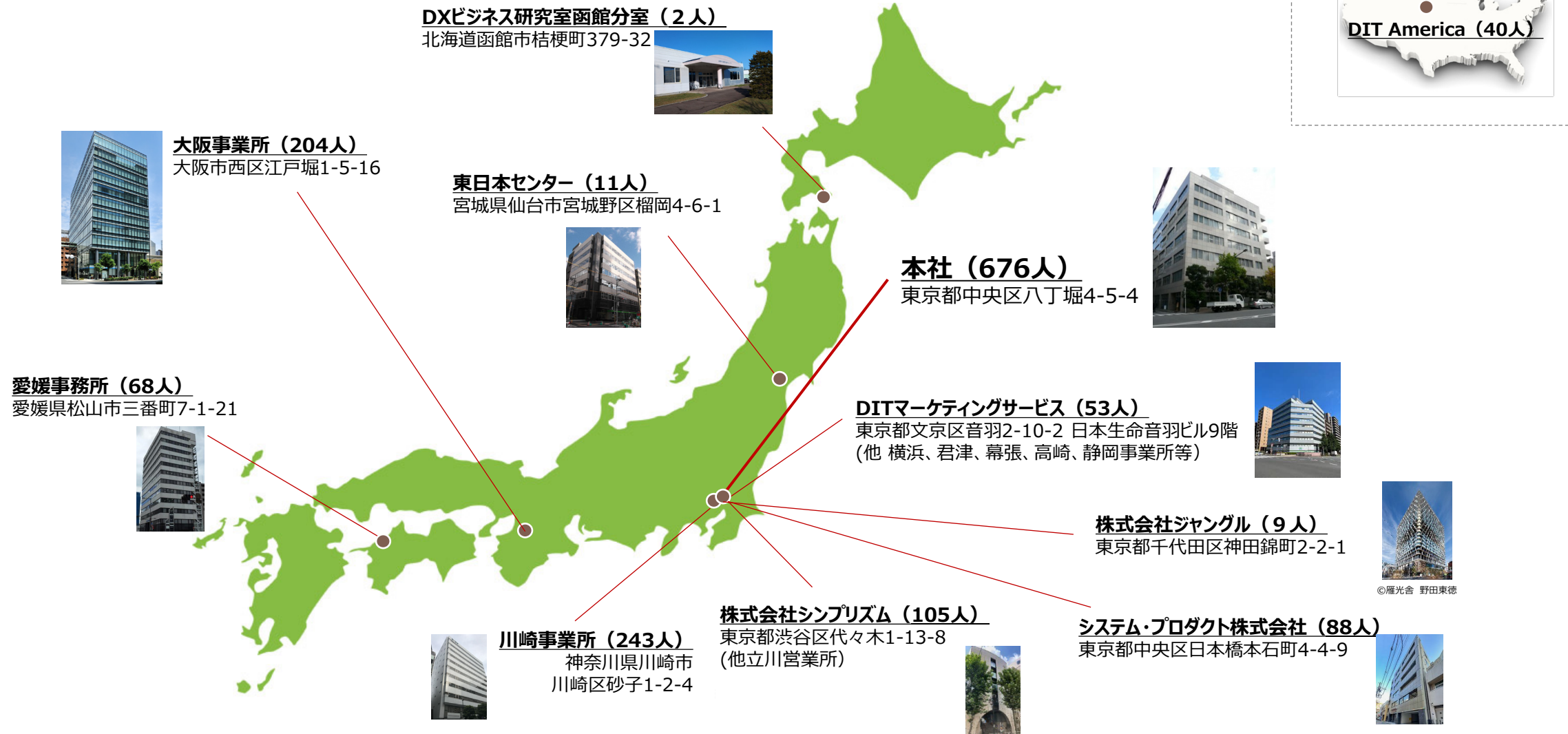
グループ会社: DITマーケティングサービス(株)、DIT America,LLC.  
(株)シンプルズム、システム・プロダクト(株)、(株)ジャングル



代表取締役社長 市川 聡

2004年3月 当社入社  
2007年7月 執行役員経営企画本部経営企画部長  
2010年7月 執行役員事業本部部長  
2012年9月 取締役執行役員経営企画部長兼  
商品企画開発部長  
2015年7月 常務取締役事業本部部長  
2016年7月 代表取締役専務執行役員  
2018年7月 代表取締役社長

# 国内外の開発拠点と社員数



# DX推進、AI技術強化に向け、北海道北斗市に「北斗AIサテライト」を開設

- 一次産業にドローン技術を活用するなど、AIやDXの最新技術を活用し、地域のデジタル化を推進。
- 先進的なワークスペース(デジタル・キッチンスタジオやコミュニケーションラボなど)の提供
- 道南地区で将来的に60名以上の雇用を目指し、地域の優秀な人材の流出防止に貢献

## 北斗AIサテライトオフィス 『テテ・ホクト』



農業DX体験インターンシップに続き、  
北斗市との連続的な協力活動を実施



握手を交わす DIT 市川社長(右)と  
北斗市池田市長(左)

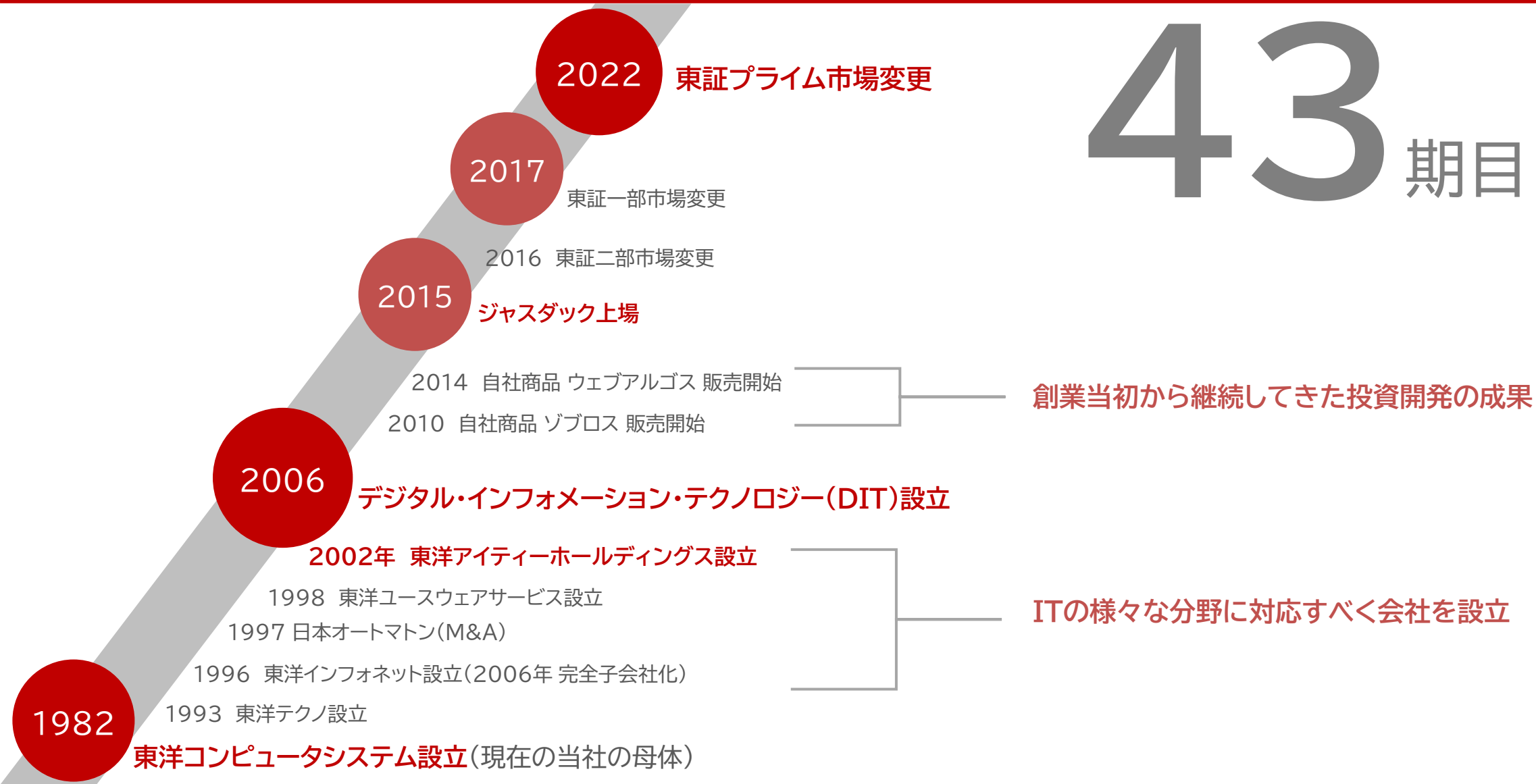


コミュニケーションラボ



キッチンスタジオ

# 43 期目



# 事業セグメントと売上構成

事業セグメント	分類	2022/6期 売上高 構成比	2023/6期 売上高 構成比	2024/6期 売上高 構成比	内訳 (%)	業務概要
ソフトウェア開発事業		96.3%	96.2%	96.3%		ソフトウェア 開発事業
ビジネス ソリューション事業	事業 基盤	59.1%	57.0%	56.1%	55.9%	業務システム 開発事業
					44.1%	運用サポート 事業
エンベデッド ソリューション事業	事業 基盤	32.0%	34.5%	34.7%	73.9%	組込みシステム 開発事業
					26.1%	組込みシステム 検証事業
プロダクト ソリューション事業	成長 分野	5.2%	4.7%	5.5%		プロダクト ソリューション事業
システム販売事業	事業 基盤	3.7%	3.8%	3.7%		システム販売事業

口頭でご説明申し上げます。

1

会社紹介

2

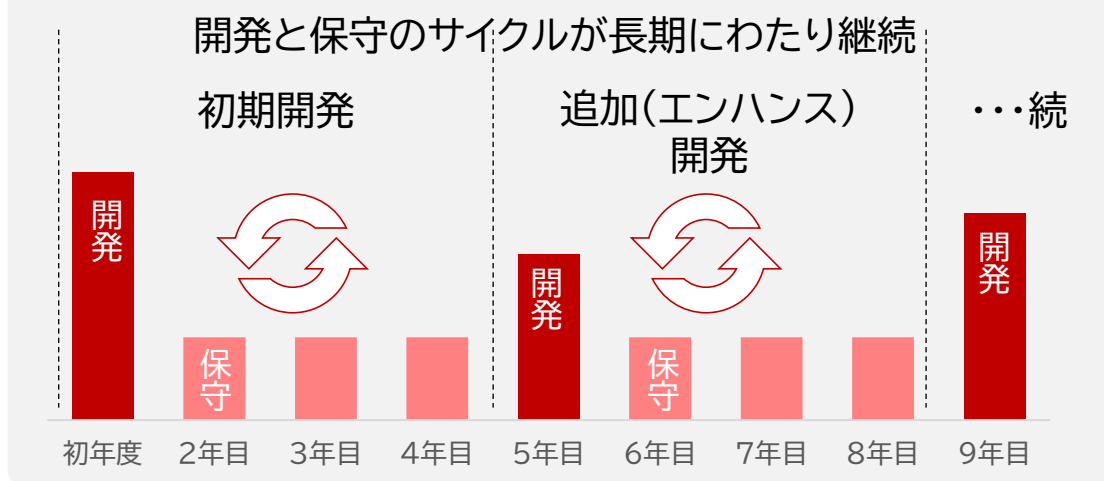
ビジネスのご紹介

3

中期目標・2Q業績・株主配当



## 金融開発・運用サポートにおける安定性



## 多種多様な開発・運用領域



勘定系



ECサイト



旅行ツアー予約



サポートセンター運用



クラウドサーバー

## ビジネス ソリューション事業

様々な業種に対応できる安定性

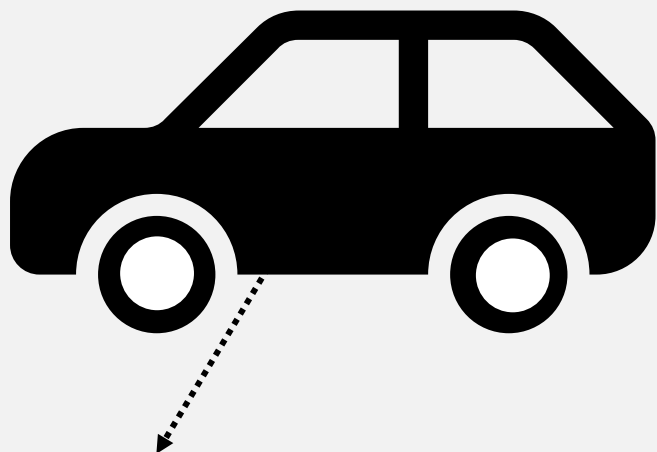
一度携わった案件が、開発→運用→機能強化開発、、、へと続く安定性

## 今後の成長へのポイント

- ✓ 金融システム(エンハンス)開発
- ✓ 運用サービスの事業拡大
- ✓ ワンストップ提案強化
- ✓ エンドユーザ比率増加

# エンベデッドソリューション事業 車載関連に注力

## 当社による車載システムの開発例



区分	システム
ボディ	・ ドアミラー制御、メーター制御
パワートレイン	・ ハイブリッドシステム ・ モーター制御、変則制御
車両	・ ステアリング制御
運転補助	・ <b>自動運転</b> ・ カメラ、センサー制御
インフォテインメント	・ ナビゲーション、オーディオ
車載情報通信	・ 車載通信モジュール( <b>コネクテッドカー</b> )

## エンベデッド ソリューション事業

成長分野へ注力

これからの時代の成長分野である  
車載分野での開発に注力

## 今後の成長へのポイント

- ・車載(半導体含む)比率70%弱
- ・車載関連の広がりに合わせて、検証の需要も拡大
- ・完成車メーカー、Tier1との取引中心
- ・成長が見込まれる自動運転・コネクテッドカー関連の取引が拡大
- ・IoT関連案件の広がり

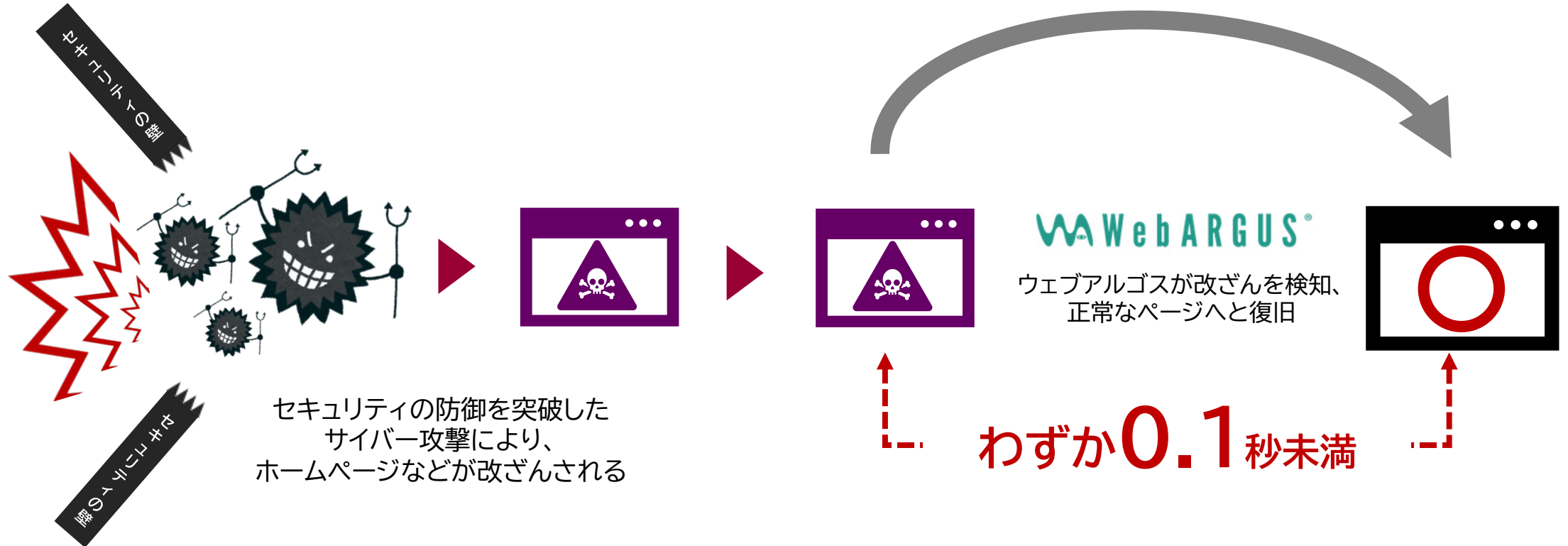
# 主力自社商品: WebARGUS(ウェブアルゴス)



ウェブアルゴスは改ざん発生の検知・復旧に特化したサブスクリプションモデルのセキュリティソフト。改ざんの検知から復旧までを僅か0.1秒未満で対応

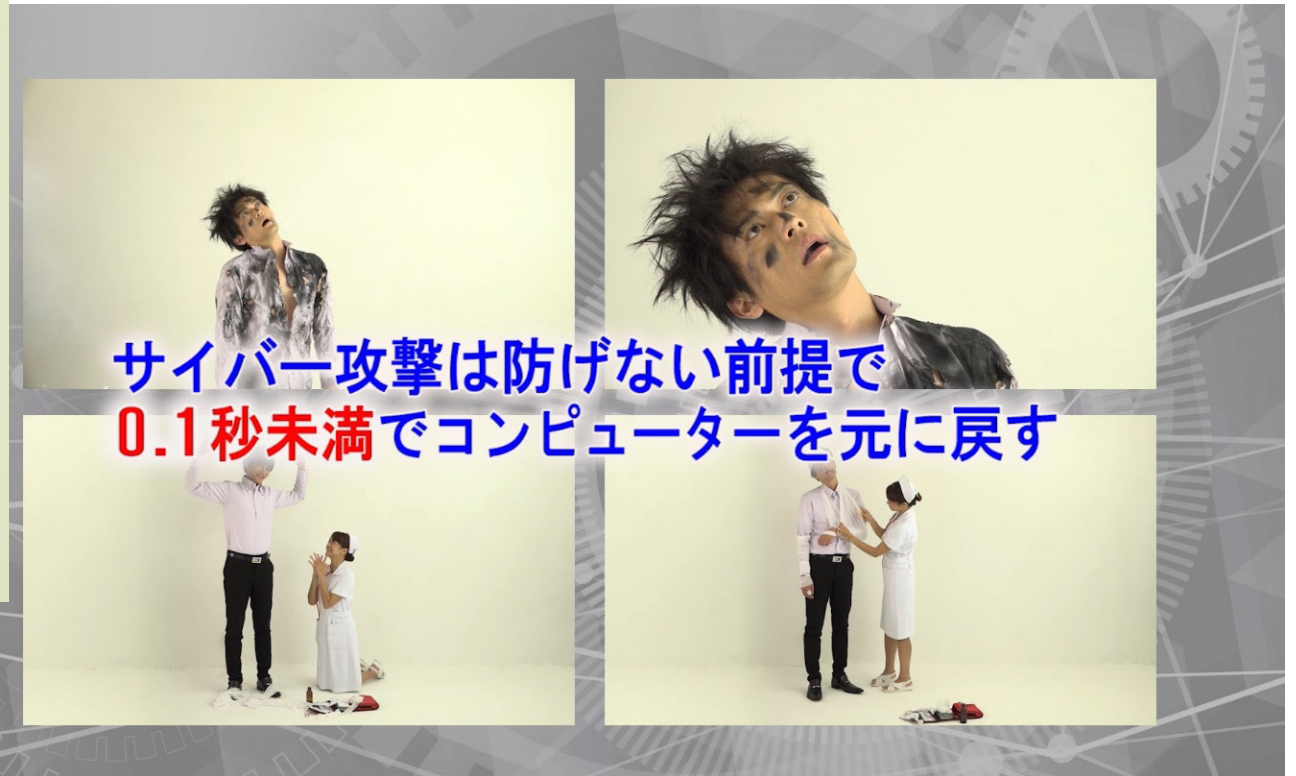
セキュリティの防御を破ったサイバー攻撃により、  
サイト情報が誤情報に改ざんされても、

ウェブアルゴスは改ざんを瞬時に検知し、元の正しい状態へと復旧。その間わずか0.1秒未満



# WebARGUS(ウェブアルゴス)

ウェブ改ざん 瞬間検知・瞬間復旧 ソフトウェア





# 実況！ネット世界のサイバー攻撃



# 主力自社商品：業務効率化プラットフォームxoBlos(ゾブロス)



ゾブロスはExcel®業務を自動化・効率化するプラットフォームERP・RPA製品等とのシステム間連携に最適な業務効率化製品

## 製品の機能・特長

### データの変換



出力形式に合わせてデータを自由に変換

### データの統合



大量のデータを統合し、自由に出力

- ✓ 大手企業を中心に、累計導入は**580社**超
- ✓ 複雑なプログラムは不要(**ノーコード**)で、初心者でも扱いやすい操作性
- ✓ 高い応用性により他のRPA製品との連携も可能

## 複雑なデータ処理業務を大幅に効率化！

### 請求書作成の残業時間

**200**時間が ▶ **0**時間に！

### 予実管理及び報告書データの作成

**2~4**日が ▶ **30**分に！

### 勤怠管理や入退室のデータチェック

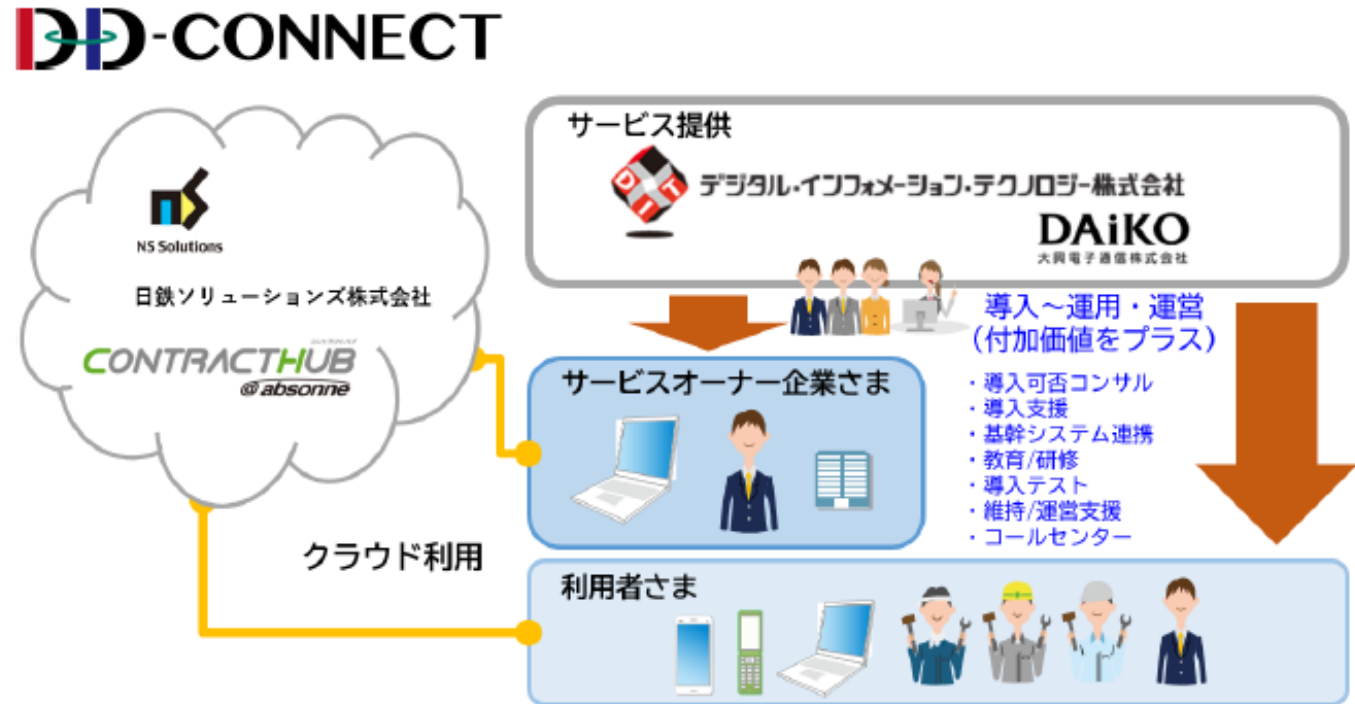
**1~2**日が ▶ **20**分に！

# 自社商品: DD-CONNECT(ディ・ディ・コネクト)

DXの進展とニューノーマル社会への対応に向け、電子契約のアウトソーシングサービス「DD-CONNECT(ディ・ディ・コネクト)」を提供

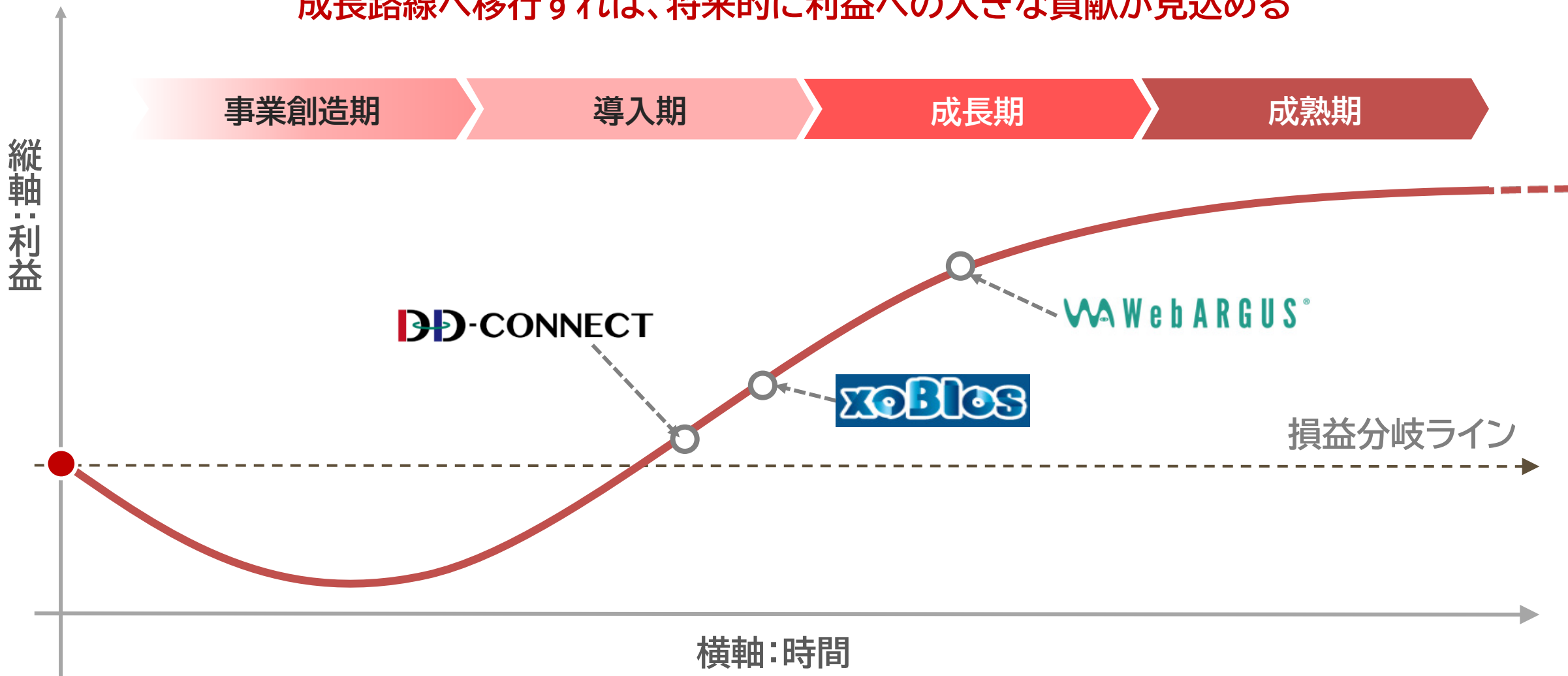
## Point

- ・ハンコ不要
- ・収入印紙不要
- ・導入から運用・運営まで一括で支援



# プロダクトソリューション事業は将来の収益ドライバー

自社商品は商品ごとに成長フェーズが異なり、開発投資期のものも存在  
成長路線へ移行すれば、将来的に利益への大きな貢献が見込める





# システム販売事業

## 楽一(らくいち)

中小企業の経営支援基幹システム

らくいち  
**楽一**  
楽一がたどり着いた新たな答え  
経営者を支え、経営に専念できる環境作りをご支援します。

**売上集計管理サービス**  
SALES TOTAL MANAGEMENT SERVICE  
CXDNEXT

お店の売上を「素早く」「正しく」「簡単」に管理。  
「商売繁盛」を応援します！

**ネットレジ**  
24時間365日の電話サポート付き

オーダーエントリーシステム  
**Easy Booklet**  
業界初※簡単操作の  
ブックレット型ハンディターミナル採用

ブックレット型ハンディターミナル QR-R10  
コントローラーボックス QR-110B  
キッチン用プリンター UP-400A

※2010年5月現在、飲食店向けオーダーエントリーシステムとして、当社調べ。

契約社数

# 2,200社

代理店20年連続No.1

Point

- 中小企業向け経営支援基幹システム
- リポート率80%

1

会社紹介

2

ビジネスのご紹介

3

中期目標・2Q業績・株主配当

# パーパス経営の推進

当社の企業理念・存在意義の結びつきをパーパスに表し、全社員一丸となって成長していきます

## Purpose

デジタル

インフォメーションテクノロジー

「**進歩**」を続ける**デジタル社会**(変化)を**ITの力**(対応力)で支え、**人々の生活を豊かに**。

## DITが大切にしている考え方

### 時代の変化に順応した価値を提供

～ Enhance Customer Value ! ～

当社は「変化対応力」を大切にしています。

「変化対応力」とは、世の中は常に変化しており、その変化に対応した行動をとらないと、あっという間に時代に取り残されてしまうという危機感から、現状維持を良しとせず、常にチャレンジすることをいいます。

世の中の時流やトレンド技術の変化に応じた事業・サービスに取り組みます。

直近は生成AIをはじめとした革新的な技術の登場、少子高齢化と労働人口の減少、働き方改革や生活スタイルの多様化などの、変化に対応した長期ビジョンを掲げ方向性を明確にし、連続した成長実現に向け取り組んでいきます。

これらを実現することより、社会に貢献し、さまざまなステークホルダーの皆さまの生活を豊かにすることが当社の使命であると考えています。

# 経営目標

## 売上高500億円への挑戦！ <チャレンジ500>

	2024/6期 実績		2030/6期 目標
			新規事業・M&A含む
売上高	198億円	▶	500億円以上
営業利益	24.2億円	▶	50億円以上
配当性向	41.1%	▶	50.0%以上

# 経営目標

## 新スローガン

売上高

50 billion

フィフティ

営業利益

50 億

フィフティ

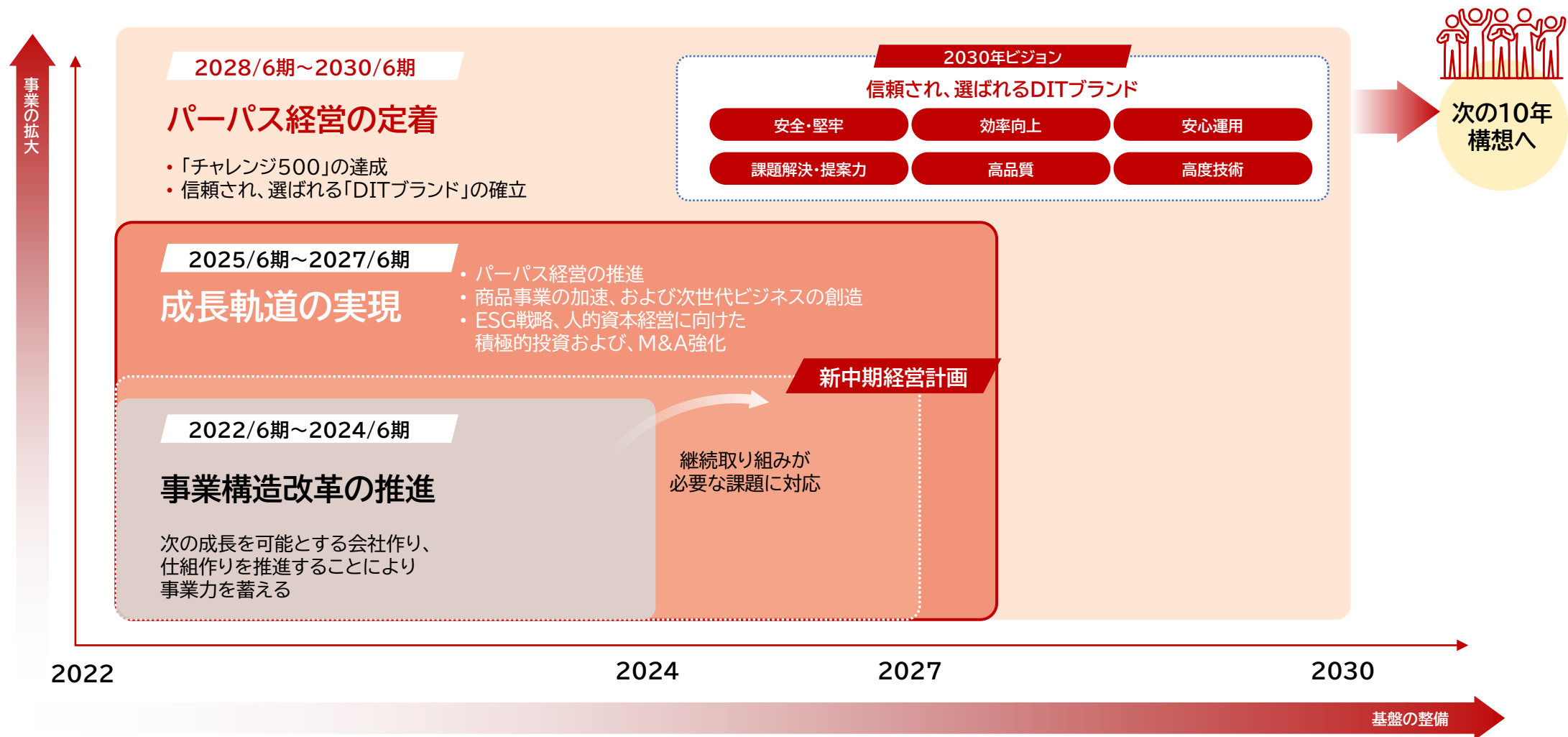
配当性向

50%

フィフティ

～ 50 (フィフティ) ・ 50 (フィフティ) ・ 50 (フィフティ) 超えへの挑戦！～

# 2030年に向けた成長ステップ



# 2025年6月期第2四半期 決算実績と上方修正

- 企業の旺盛なIT投資意欲を着実に捉え、大幅な増収増益で2月14日に上方修正を発表

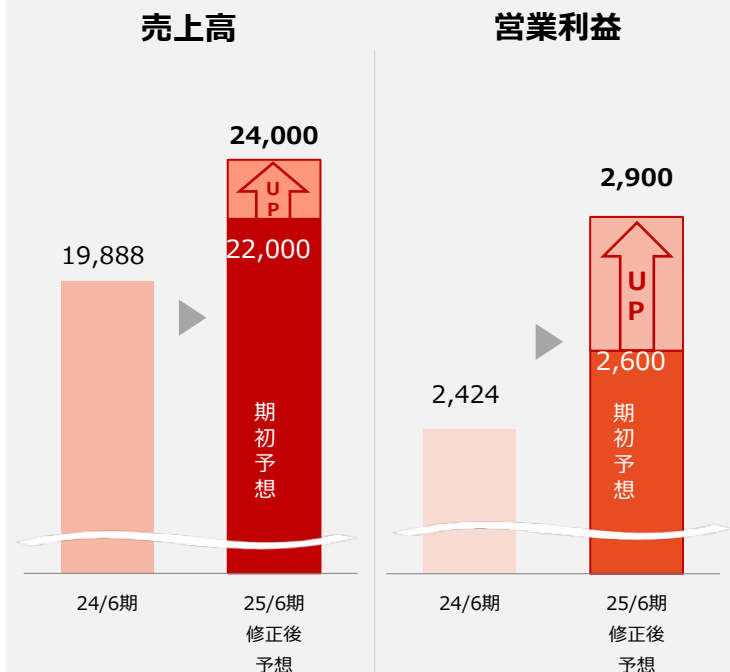
## 主要業績

売上高 : **11,807**百万円  
(前期比+23.3%)

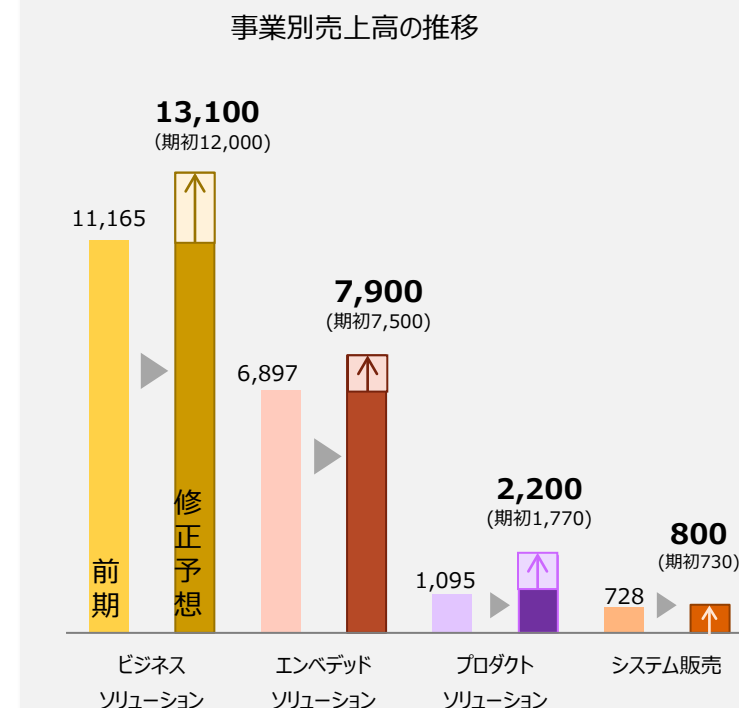
営業利益 : **1,600**百万円  
(同+33.5%)

営業利益率 : **13.6%**  
(同+1.1point)

## 通期予想の上方修正



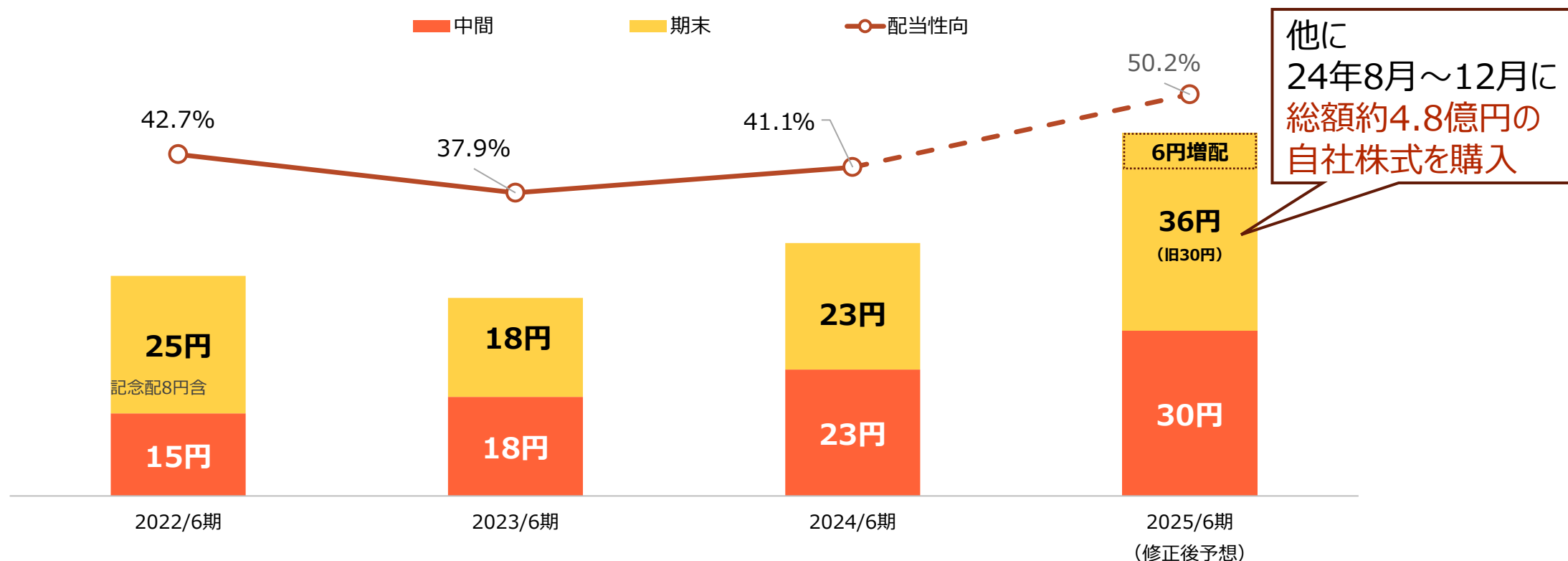
## 事業別売上高の修正



# 株主還元(配当)

- 業績の上方修正に伴い、年間1株当たり配当額を60円から66円に修正(中計方針の配当性向50%以上に基づく増配)
- 昨年8月から12月にかけて自社株式の購入も実施

配当金及び配当性向の推移





# ご清聴ありがとうございました



デジタル・インフォメーション・テクノロジー株式会社

- ・この資料に記載された内容は、一般的に認識されている経済・社会等の情勢及び当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。
- ・本資料において提供される情報は、「見通し情報」を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ・それらのリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ・今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本資料に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。
- ・Excelは、米国Microsoft Corporationの米国およびその他の国における登録商標です。